

KRÄMER+GREBE ist innovativer Partner für anspruchsvolle Werkzeug- und Formlösungen in der Gießereiindustrie – spezialisiert auf komplexe Geometrien und höchste Qualitätsanforderungen. Unsere Stärke liegt in der engen, professionellen Zusammenarbeit mit Kunden weltweit. Dafür brauchen wir Dich - verstärke unser Team als:

Key Account Manager (m/w/d) Formen und Werkzeugbau.

Das erwartet Dich:

- ◆ Betreuung und strategische Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen sowie Gewinnung neuer Kunden;
 - ◆ Kundenakquisition durch professionelle Präsentationen und persönliche Gespräche;
 - ◆ Erstellung, Verhandlung und Verwaltung von Angeboten sowie Vertrags- und Dokumentenlage;
 - ◆ Planung und Überwachung der Projektabwicklung – von der Konzeption bis zur Umsetzung;
 - ◆ Überwachung von Meilensteinen, Terminen, Budget und Qualität;
 - ◆ Claim-Management: Überprüfung und Erstellung begründeter
 - ◆ Nachtragsforderungen;
 - ◆ Marktanalysen und regelmäßiges Reporting.
-

Das bringst Du mit:

- ✓ Technische Berufsausbildung + mehrjährige Erfahrung im Werkzeugbau und Gießereiindustrie;
 - ✓ Fundierte Kenntnisse von Gießereiwerkzeugen, Prozessen und Branchendynamiken;
 - ✓ Verhandlungssichere Englischkenntnisse (oder Lernbereitschaft);
 - ✓ Sicherer Umgang mit MS Office, ERP- und PDM-Systemen sowie CAD-Viewern;
 - ✓ Fachkompetenz gepaart mit echtem Einfühlungsvermögen für Kundenbedürfnisse;
 - ✓ Selbstständigkeit, Lösungsorientierung und Durchsetzungsvermögen;
 - ✓ Strukturierte Arbeitsweise und Kostenbewusstsein.
-

Das bieten wir Dir:

- ✦ Langfristige Perspektiven;
 - ✦ Attraktive Vergütung und umfangreiche Sozialleistungen;
 - ✦ Flexible Arbeitszeiten in modernem Umfeld;
 - ✦ Weiterbildung und echte Entwicklungschancen;
 - ✦ Flache Hierarchien und kollegiales Team;
-

Interesse geweckt:

Dann freuen wir uns auf Deine kompletten Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühesten Eintrittstermins! Email: personal@kraemer-grebe.de