

KRÄMER+GREBE ist einer der Marktführer zur Entwicklung, Konstruktion und Herstellung von Formen und Werkzeugen für anspruchsvolle Gussteile vom Prototyp bis zur Serie. Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Lösungsfindung für komplexe Geometrien und hohe Anforderungen an die Gussteileigenschaften und ist anerkannter Partner der internationalen Automobilindustrie und von Gießereien weltweit. Seit vielen Jahrzehnten werden innovative Lösungen u. a. für den Leichtmetallguss in den Verfahren Druckguss-, Kokillenguss- und Sandguss entwickelt.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen qualifizierten und engagierten

Mitarbeiter Technischer Vertrieb (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Sie identifizieren und gewinnen neue Kunden für das bestehende Portfolio.
- Sie intensivieren bestehende Kundenbeziehungen und entwickeln diese systematisch weiter.
- Sie analysieren die Kundenanforderungen in technischer und kaufmännischer Hinsicht und tragen damit zur zielgerichteten Weiterentwicklung unserer Angebotspalette bei.
- Sie erstellen und verantworten die Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen.
- Ihnen obliegt die Angebotsverfolgung, Budgeterstellung und das regelmäßige Reporting direkt an die Geschäftsleitung.
- Durch Ihre intensive Netzwerkarbeit mit Entscheidern erhalten Sie wichtige Informationen von Kunden, Markt, Anforderungen und Wettbewerb und das weltweit.
- Sie erstellen Preis- bzw. kalkulationsrelevante Marktanalysen und unterstützen die Standardisierung und Pflege von Kalkulationsgrundlagen, Angebotstexten und Artikeldaten.
- Sie identifizieren sinnvolle Werbe- und Akquirierungsmaßnahmen, insbesondere auch Messen, Tagungen oder ähnlichen Veranstaltungen und unterstützen die erfolgreiche Umsetzung.

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder eine fundierte Berufsausbildung mit Weiterbildung im Bereich Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Werkzeugbaubranche oder Gießereiindustrie
- Kenntnisse im Bereich der Gießwerkzeuge, Gießprozesse und der Gießereiindustrie
- Fachliche und persönliche Beratungskompetenz sowie Freude am intensiven Kundenkontakt
- Bereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Persönlichkeit mit Eigeninitiative, Lösungsorientierung, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Ausgeprägtes Qualitäts- und Kostenbewusstsein, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Engagement und Teamfähigkeit

Wir bieten Ihnen:

- eine verantwortungsvolle Position in einem innovativen und leistungsstarken Team bei einem der Marktführer der Branche,
- eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe mit Gestaltungsfreiraum, im nationalen und internationalem Umfeld und mit persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten,
- eine attraktive Vergütung mit einer Leistungs- und Erfolgskomponente sowie Home-Office Möglichkeit,
- Eine intensive und strukturierte Einarbeitung und die Unterstützung durch den zentralen Vertriebsinnendienst.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte an unsere Personalabteilung.

Frau **Myriam Soualmia**, personal@kraemer-grebe.de, +496461 800817 hilft Ihnen auch gerne bei Fragen weiter.